

Руководитель направления  
розничного бизнеса ПАО КБ «УБриР»  
А.С. Удачин



Утверждаю:

И.о. директора техникума

И.В. Стародубцева

« 14 » декабря 2022 г.



Доцент кафедры экономики, менеджмента,  
маркетинга и технологий экономического  
образования Института гуманитарного  
и социально-экономического образования  
ФГАОУ ВО РГШУ

/С.А. Пономарева

## ТЕМАТИКА

Дипломных работ

ППССЗ 38.02.07. Банковское дело

срок обучения 2 г. 10 мес.

Государственная итоговая аттестация

2022-2023 учебный год

г. Екатеринбург

2022 г.

ТЕМАТИКА ДИПЛОМНЫХ РАБОТ  
ПО ПРОГРАММЕ ПОДГОТОВКИ СПЕЦИАЛИСТОВ СРЕДНЕГО ЗВЕНА  
38.02.07 БАНКОВСКОЕ ДЕЛО

1. Банковское обслуживание юридических лиц: организация и основные проблемы.
2. Валютно-обменные операции для физических лиц в коммерческом банке.
3. Вклады физических лиц и их роль в деятельности коммерческого банка.
4. Вклады юридических лиц и их роль в деятельности коммерческого банка.
5. Деятельность коммерческих банков на рынке депозитных операций: состояние и тенденции развития.
6. Интернет-банкинг как элемент дистанционного обслуживания клиентов в коммерческом банке и его назначение.
7. Ипотечное кредитование в коммерческом банке: организация и проблемы развития.
8. Кассовые операции коммерческого банка: состояние и перспективы развития.
9. Кредитные бюро РФ: их роль и значение в оценке кредитоспособности заемщика.
10. Кредитные карты: особенности и перспективы развития на примере коммерческого банка.
11. Кредитные программы для реализации автомобилей в РФ: перспективы развития автокредитования в коммерческом банке.
12. Кредитные программы коммерческого банка для физических лиц.
13. Кредитование малого и среднего бизнеса в коммерческом банке: организация и основные проблемы развития.
14. Методика анализа кредитоспособности заемщика на примере коммерческого банка.
15. Методы продвижения банковских продуктов на рынок банковских услуг на примере коммерческого банка.
16. Национальная платежная система: отличительные особенности и перспективы развития на примере коммерческого банка.
17. Новые формы банковского обслуживания юридических лиц (интернет-банкинг).
18. Овердрафт как современная форма кредита.
19. Оценка кредитоспособности заемщика – физического лица на примере коммерческого банка.
20. Перспективные способы обеспечения возвратности банковских кредитов.
21. Пластиковые карты как форма безналичных расчетов.
22. Платежная система России: проблемы и перспективы развития.
23. Потребительское кредитование физических лиц на примере коммерческого банка: организация и особенности.
24. Проблемы расширения банковских услуг для населения.
25. Работа банка по кредитованию юридических лиц: основные направления и значение.
26. Работа коммерческого банка на рынке банковских карт.
27. Раскрытие банками информации при предоставлении розничных услуг на примере коммерческого банка.

28. Роль интернет-технологий в развитии банковских услуг на примере коммерческого банка.
29. Система безналичных расчетов России и направления ее совершенствования.
30. Система страхования вкладов в РФ: механизм работы на примере коммерческого банка.

Тематика выпускных квалификационных работ рассмотрена и одобрена на заседании Методического Совета ГАПОУ СО «Областной техникум дизайна и сервиса», г. Екатеринбург

Протокол методического совета № 3 от «13» декабря 2022 г.

Председатель Методического Совета Соловьева /Ю.С. Соловьянова/

